

Rödl & Partner und Optravis schließen Kooperationsvertrag

Rödl & Partner gibt die neue Kooperation mit Optravis, dem Anbieter des führenden Transfer Pricing Management-Tools bekannt.

Zusammen streben die beiden Unternehmen eine langfristige Partnerschaft an, die durch das perfekte Zusammenspiel von operativer Verrechnungspreisberatung und der Automatisierungs-Software für operative Verrechnungspreisprozesse geprägt ist.

Nürnberg / Basel:

Durch die neu geschlossene Kooperationsvereinbarung wird die Steuerberatung von Rödl & Partner mit der Softwarekompetenz von Optravis verbunden.

Ab sofort werden Mandanten bei der Einführung des TP Management Tools beraten und unterstützt. Die Mandanten und Kunden können sich auf eine ganzheitliche und partnerschaftliche Betreuung verlassen, von der Konzeption des Verrechnungspreissystems bis zur Einführung der Software.

„Mit Optravis setzen wir da an, wo unsere Verrechnungspreisberatung bisher endete – bei der Implementierung im System“ sagt Heiko Preisser, Partner bei Rödl & Partner.

„Rödl & Partner hat sich in den vergangenen Jahren einen Namen im operational Transfer Pricing gemacht und ist idealer Partner für die erfolgreiche Einführung unserer Software“ erklärt Cedric Stingelin, Partner bei Optravis.

„Operative Verrechnungspreisberatung erfordert pragmatische Umsetzung und inzwischen, auch im Mittelstand, effiziente Softwarelösungen. Kooperationen sind deshalb eine strategische Säule unserer Beratung. Mit Optravis haben wir den richtigen Partner an unserer Seite“ sagt Hans Weggenmann, geschäftsführender Partner bei Rödl & Partner.



Über Rödl & Partner

Als Rechtsanwälte, Steuerberater, Unternehmens- und IT-Berater und Wirtschaftsprüfer ist Rödl & Partner an 107 eigenen Standorten in 50 Ländern vertreten. Die Mandanten vertrauen weltweit auf 5.260 Kolleginnen und Kollegen.

Mehr Informationen über Rödl & Partner finden Sie im Internet unter www.roedl.de

Kontakt:

Heiko Preisser
Partner, Steuerberater
+49 711 781914 705
+49 151 25264155
heiko.preisser@roedl.com

Über msg Optravis

Optravis wurde 2014 von Markus Schmidlin und Cedric Stingelin gegründet, um das Transfer Pricing Management Tool zu entwickeln und zu vermarkten. Die Software wurde zunächst über viele Jahre als Inhouse-Lösung für ein börsennotiertes Chemieunternehmen mit komplexen Lieferketten entwickelt und danach stets erweitert. Von Anfang an nutzte Optravis die Vorteile der öffentlichen Cloud-Infrastruktur und des Software-as-a-Service-Lizenzmodells. Innovative Technologie kombiniert mit fundiertem Praxiswissen über Prozesse, SAP R/3, S/4 HANA und andere ERP-Systeme, Controlling und Verrechnungspreise halfen Optravis, das Produkt kontinuierlich zu verbessern, neue Kunden zu gewinnen und zum führenden Anbieter von operativen Verrechnungspreislösungen zu werden. Mit einem hoch motivierten Team und einem starken Kundenstamm ist Optravis bereit für die nächsten großen Schritte als Teil der msg Gruppe.

