

Horváth und Optravis schließen Kooperationsvertrag

Optravis gibt die neue Kooperation mit Horváth bekannt. Zusammen streben die beiden Unternehmen eine langfristige strategische Partnerschaft an, die durch das perfekte Zusammenspiel der starken Beratungskompetenz von Horváth in den Bereichen des Performance Managements und der Unternehmenssteuerung mit Transferpreisen („TP“) und der Optravis Softwarelösungen für die Automatisierung von Verrechnungspreisprozessen in SAP und non-SAP Systemen geprägt ist.

Durch die Kooperation und die Zusammenarbeit mit Horváth können wir ab sofort unsere Kunden bei der Einführung und Realisierung eines ganzheitlichen TP Managements unterstützen. Unsere Kunden können sich auf eine integrative partnerschaftliche Betreuung und Beratung, von der Konzeption eines Transferpreissystems unter Berücksichtigung der drei relevanten Perspektiven aus Steuerung, Steuern bis zur technischen Umsetzung, verlassen. Optravis ist in der Lage, sämtliche Verrechnungspreise weltweit für alle Trading Partner Relations anhand eines sehr flexibel konfigurierbaren Regelwerks ganzheitlich (Controlling, Steuern, TP-Methoden, Zoll, Anti-Dumping etc.) optimiert zu kalkulieren, um idealerweise Jahresend-anpassungen zu vermeiden. Bei Kunden, deren Vertriebssteuerung bereits von Legal Entity EBIT Margen entkoppelt ist, kann Optravis die Preise/ Konditionen im SAP automatisiert überschreiben. Bei Kunden, die Verrechnungspreise z.B. für die controllerische Steuerung benötigen und diese nicht durch steuerliche Verrechnungspreise direkt überschreiben wollen, bietet Horváth z.B. Price Splitting Lösungen an, die in SAP und weiteren ERP-Systemen konfiguriert werden können, um letztlich den Kunden eine integrierte Sichtweise aus Controlling- und steuerlicher Sicht zu ermöglichen.

„Mit Optravis ergänzen wir unser Lösungsportfolio im Bereich des Transfer Pricing und setzen da an, wo unsere Kunden bisher keine automatisierten Lösungen verwendet haben. U.a. bei der sehr zeitintensiven unterjährigen steuerlichen Segmentierung von Gewinn- und Verlustrechnungen, dem Margenmonitoring sowie der Transferpreiskalkulation. Optravis liefert quasi den „Stecker“ zu der von uns entwickelten „Steckdose“ innerhalb des ERP-Systems unserer Kunden“ sagt **Dirk Heimburger, Solution Head Transfer Pricing Advisory bei Horváth.**

„Horváth ist seit jeher sehr bekannt für exzellente Beratung in den Bereichen des Controllings und der Unternehmenssteuerung. Vor allem mit der tiefgreifenden Erfahrung aus vielen Transformationsprojekten, der Realisierung von konsolidierten Margen/ HK's-Konzepten und der SAP-Implementierungsfähigkeiten ist Horváth ein idealer Partner für die erfolgreiche Einführung unserer Software-Lösungen“ erklärt **Cedric Stingelin, Partner und Co-Gründer von Optravis.**



„Operative Transferpreisberatung erfordert ein ganzheitliches Verständnis der zugrundeliegenden Prozesse und Regelungen aus Controlling- und Steuersicht. Mit Optravis haben wir nun einen renommierten Partner mit der marktführenden Transferspreis-Automatisierungs-Software an Bord, mit dem wir unsere Kunden end-to-end von der Strategie über die Konzeptionierung bis zur systemischen Implementierung beraten können.“ sagt **Prof. Dr. Ralf Eberenz, Senior Advisor und Transferpreisexperte bei Horváth.**

Über Horváth

Horváth ist eine international tätige, unabhängige Managementberatung mit mehr als 1.200 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern an Standorten in Europa, den USA und weiteren globalen Märkten. Wir stehen für ein ausgeprägtes Branchenverständnis sowie höchste fachliche Expertise in sämtlichen Unternehmensfunktionen – mit Fokus auf Performance Management und Transformation. Unsere Consultants unterstützen Unternehmen und Führungskräfte mit umfassender Kompetenz in Geschäftsmodellen, Organisationsstrukturen, Prozessen und Systemen dabei, ihre Organisationen erfolgreich auf die Zukunft auszurichten. Mit Leidenschaft und Umsetzungsstärke verhelfen wir Veränderungen zum Erfolg, für das Gesamtunternehmen, für einzelne Unternehmensbereiche oder für Funktionen wie Vertrieb, Operations, Einkauf, Controlling & Finanzen, HR und IT. Horváth steht für Projektergebnisse, die nachhaltigen Nutzen und Wert schaffen. Deshalb begleiten unsere Beraterinnen und Berater Unternehmen von der betriebswirtschaftlichen Konzeption über die Verankerung in Prozessen und Systemen bis zum Change Management und Training von Führungs- und Fachkräften.

Kontakt: Dirk Heimbürger, DHeimburger@horvath-partners.com

Über msg Optravis

Optravis wurde 2014 von Markus Schmidlin und Cedric Stingelin gegründet, um das Transfer Pricing Management Tool zu entwickeln und zu vermarkten. Die Software wurde zunächst über viele Jahre als Inhouse-Lösung für ein börsennotiertes Chemieunternehmen mit komplexen Lieferketten entwickelt und danach stets erweitert. Von Anfang an nutzte Optravis die Vorteile der öffentlichen Cloud-Infrastruktur und des Software-as-a-Service-Lizenzmodells. Innovative Technologie kombiniert mit fundiertem Praxiswissen über Prozesse, SAP R/3, S/4 HANA und andere ERP-Systeme, Controlling und Verrechnungspreise halfen Optravis, das Produkt kontinuierlich zu verbessern, neue Kunden zu gewinnen und zum führenden Anbieter von operativen Verrechnungspreislösungen zu werden. Mit einem hoch motivierten Team und einem starken Kundenstamm ist Optravis bereit für die nächsten großen Schritte als Teil der msg Gruppe.

